

商工会報

とましこ

Mashiko
City of Commerce & Industry

益子町商工会

URL <http://mashiko.shokokai-tochigi.or.jp>

E-mail mashiko-net@shokokai-tochigi.or.jp



第5回全国軽トラ市 in とちぎ



第6回ましこ TOY BOX



第5回全国軽トラ市 in とちぎ「ブラックボードコンテスト」



土祭・夕焼けバー



平成三十一年の抱負

益子町商工会長 塚本裕昭

向春の候、益子町商工会会員の皆様におかれましては、益々ご健勝のこととお慶び申し上げます。

また、平素より商工会運営にあたり、格別のご高配、ご厚情を賜り厚く御礼申し上げます。今年も、平成から新元号に変わり新しい時代の幕開けとなる節目の年であり、会員の皆様も期待と希望を胸に、事業に取り組んでいきたいと思います。

昨年を振り返りますと、豪雨や台風被害、さらに北海道胆振東部地震など各地で大規模自然災害が頻発しました。一方では原油・原材料価格の高騰や米中貿易摩擦により世界経済に大きな影響が出ております。このような中、益子町消防団第一分団第二部が全国消防操法大会で見事に優勝しました。日頃の鍛錬の賜であり、あらためましてお祝い申し上げます。

さて、国内経済は緩やかな回復基調が続いておりますが、地方を取り巻く環境は未だ厳しい状況が続いております。合わせて、少子高齢化による人口減少が加速し、後継者不足や高齢による廃業が増加傾向にあります。国の推計によりますと二〇六五年には人口が九千万人を割り込み、高齢化率が三十八%台の水準になるといわれております。そして、本年十月には、消費税が10%に引き上げとなり、軽減税率制度が導入され、企業や消費者にとっては、戸惑いや様々な課題が発生すると思われれます。

こうした中、商工会は「会員に寄り添った巡回訪問の強化」を掲げ、地域経済の発展、そして持続的な成長実現のため、積極的な経営支援活動を実施致しております。支援活動の一つとして、昨年は窯業部会が二年連続で、東京ビックサイトで行われたギフトショーへ出展し、高評価を得、新たな販路拡大を構築しているところであります。今年も出展を予定しております。

商工会は常に会員に寄り添い、情報の提供、悩み事の相談、新たな計画等をきめ細かに収集し、速やかに対応することが重要と考えております。厳しい環境下でございますが、ご期待に添える商工会として、より一層努力する所存でございますので、本年も変わらぬご支援・ご協力を心からお願ひ申し上げます。

結びに、皆様にとりまして本年が輝かしい年となることをご祈念申し上げます、今年抱負といたします。

第五回全国軽トラ市インとちぎ

スー爺サントの軽トラ市

櫻井逸郎
十一月十一日、宇都宮市オリオン通りで行われた「第五回全国軽トラ市inとちぎ」に参加しました。

の土地の特色を出しながら開催されていました。

栃木県でも六年前に今回と同じオリオン通りで県内の各商工会から出店者を集めて開催されたのを皮切りに、県内それぞれの商工会が軽トラ市を開催するようになりました。そういった動きが認められて、今回、全国版軽トラ市の招致につながったそうです。

益子町商工会からは、瀬尾こうじ店、薄羽養鶏場、こうじんの三軒が二台の軽トラで出店しました。近くの学校のグラウンドに集合した軽トラが時間になると一列になつて会場へと並んで入場していきます。

軽トラの左右を人が往來できるように、通りの真ん中を真つすぐ並べて停車させると、一斉に開店準備が始まります。



慌ただしくも、軽トラにはそれぞれの出店者が趣向を凝らした展示や装飾をしていき、いよいよ販

売開始です。

事前告知や販促企画等のお陰か、開始前から沢山のお客様がオリオン通りには溢れました。野菜や加工品は人気で、息つく間もなく接客に追われ、早々に売り切れたブースもあったようです。

また、各出店者が同じブックボードに手書きで思いの宣伝を描き、それを審査するコンテストも行われましたが、益子町としては商工会で講習会を行っていた甲斐あつてか、二枚とも入賞しました。

他にもイベントを盛り上げる様々な企画があつたようですが、テレビ局や新聞社などの取材対応もあり、なかなか現場を離れられなかつたので様子はわかりませんが、開催時間の午前十時〜午後二時までの四時間はあつという間に過ぎて、大変盛りあがつたイベントとなりました。

私が出品した益子焼は売上がさほど振るわなかつた上に撤収に手間取つてしまい、沢山の方々にご迷惑をおかけしてしまいましたので、次回は客として楽しむ側で参加したいなと思います。

地域ポイントカード 導入について

直井 睦

二月五日、大内宿で有名な福島県下郷町商工会を訪れ、ポイントカード事業に関する研修会を実施いたしました。

益子町には既存のやまゆりカードの会、道の駅まじこをはじめ、事業所単位のポイントカードがありますが、取扱店舗数の問題や個々で実施されているため、消費喚起効果地域内消費の囲い込みが不十分であり、観光客や町外消費者からの消費拡大などを得るためにも地域全体としてのポイントカード導入を検討する必要があります。

また、自治体行政と連携した地域カード導入が、昨今、多々見受けられる状況にあり、益子町としても取り組むべき事業であると思われまふ。下郷町商工会では重点主要事業として、新たなポイントカードを導入し、先進的な取組を実施しています。

研修では、国・県の有効な補助制度を活用した導入に至るまでの経緯や事業展開、行政との連携、課題と今後の取組等の説明を受けました。ポイントカード事業の取組とし

て、ICカード機能を利用してポイントカードに直接現金を付与するプレミアム商品券事業や自治体事業と連携した行政ポイントの取り込み、金融機関や郵便局などでの来店ポイントの付与など、カードの付加価値を高め、地域内経済の循環化、消費喚起を促す様々な取組が施されています。また、今後の課題として、補助金に頼らず、人件費を含め独自採算で運営できる組織化を図ることの難しさも垣間見えました。

今回の研修を経て、町行政で取り扱われている地域通貨「マッシ」や健康ポイントなど町民消費者の利便性を再度考慮し、行政との更なる連携を図り、町内全域で地域ポイントカード事業に取り組み重要性を感じました。新たなポイントカードを導入することで、町内での消費行動の優位性が確立され、町内経済循環化による地域活性化の可能性も見いだせるのではないかと考えます。



商工会の輪

青年部事業について

瀬尾 光洋

日頃は商工会青年部活動に対し、部員の皆様はもとより、親会や青年部OBそして地域の皆様方には温かく見守っていただき感謝申し上げます。

さて、昨年度の青年部主催事業としてビルマ汁フェスティバル、ましてTOYBOOX、各種イベントへの売店出店などを行ってきました。

ビルマ汁フェスティバルは、第三回目となり、開催場所も道の駅ましこに変更して開催いたしました。今回も十店舗

によるビルマ汁取扱店の方々となでしこ会の皆様にご協力いただき出店してもらい、様々なビルマ汁を五百円の食べ放題で提供致しました。

我々青年部もB級グルメのましこ揚げを販売し、ステージでは各団体のフラダンスショーなどで会場を盛り上げ、同時開催した道の駅ましこの旬

夏祭もあつてか、大変多くのお客様にご来場していただき大盛況のうちに終了致しました。

そして、ましてTOYBOOXは青年部一大事業です。「子供たちの大忘年会」と称して今回で六回目を迎えることができました。

毎年ステージでは、子供たちの演奏、歌、ダンスなどの発表があり、日頃の練習の成果を発揮される場所でもあります。他にも大道芸フェスや

古本マーケット、楽しい遊びコーナーなど様々な催し物も開催し、親子一緒に楽しんでいただけたかと思えます。

フードコートでも、各団体のB級グルメがあり、青年部

でも猪肉を使ったハンバーガーを販売し大盛況でした。やはり子供むけのイベントが少ない中で、一人でも多くの子供たちに思い出と笑顔が見られるように継続していければと思っております。

最後になりますが、本年も当青年部では地域貢献活動を

中心に部員一丸となり、精一杯頑張っていきたいと思っておりますので、今後ともご指導ご鞭撻のほど宜しくお願い致します。

「話題にいたくなるで賞」に 株やまに大塚さんの 「とちおちめ苺ピザ」

ほっとするーむけやきは、古民家をリフォームし、ぬくもりのある益子焼を使い、お料理を提供しています。以前より栃木の苺を味わって頂くメニュー作りに励んできました。

そのような中、栃木県主催の「のつてる、とちぎ。 on the TOCHIGI」戦略商品コンテストに応募した商品「とちおちめ苺ピザ」が「話題にいたくなるで賞」を頂き、大変うれしく感謝しております。

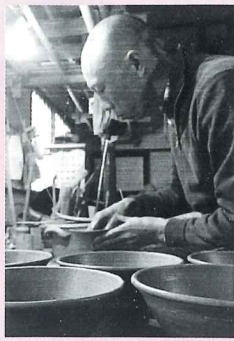
お客様においしかったと言って頂けるよう創意工夫を重ね、また栃木の食材を使って応募したいと思っております。



< 持続化補助金に係る採択事例 >

※小規模事業者持続化補助事業は販路開拓や誘客のための課題解決に効果的な補助金です。皆様の悩みや問題解決のご支援をさせていただきますので、一度商工会へご相談ください。

	L 社 担当：細野	M 社 担当：佐久間	T 社 担当：大塚
目 標	WebサイトとSNSを連携させた顧客開拓・育成への取組	新たな商圈を目指しポストイングによる新規顧客開拓	ロードサイド看板設置で売上増
課 題	お客様に対して情報発信を行う手段がほとんどなく、新規客の集客・リピート客の育成いづれもほぼ手つかずの状況だった。	競合店が増加しているため、新規顧客の開拓により売上増加を目指したい。	外観から分かりにくい当店の認知度を上げ、売上を拡大させたい。
取組内容	Webサイトの新規作成・公開により、当社の特徴・強みなどの情報を発信することが可能となった。また、日英併記のWebサイトとしたことで、海外の新規のお客様へのアプローチも可能になり、新たな顧客創出と売上増加に繋がった。	メーカー説明会の開催時期に合わせて、新たな商圈およびターゲット層を獲得するために、ポストイング及びHPを活用して事業所の認知度向上を図り、会社の強みをPRすることにより、新規顧客獲得を目指した。	看板を設置することで、車が通過する際に当店を認識出来ていなかった人に対して存在を意識付けることが出来た。また、商工会のShiftを使ったHPを作成し、当店の内容を知ってもらい、売上増に繋がった。



(株) lib company

代表：佐藤 敬

蹴轆轤とタタラ作りによる陶芸作品の製造販売をしています。月に一度の登り窯焼成を目標に、益子焼の良さを広げていきたいと考えています。

〒321-4212 益子町上大羽2279-1
TEL▶0285-72-8374
FAX▶0285-72-6826
URL libcompany.jp
定休日▶土、日、祝
営業時間▶9:00~17:00



あきやま設備工業

代表：秋山 幸也

当社は、水回り全般の工事、修理を行っております。小さな会社ですが、親切・丁寧をモットーに仕事をしています。

〒321-4106 益子町七井175-1
TEL&FAX▶0285-77-4038
定休日▶日、祝日
営業時間▶8:00~17:00



アグリ高松

代表：高松 正好

生活用水の流れ込まないきれいな沢水を使った有機栽培の米・もち米、無農薬無化学肥料で栽培した旬の野菜等、お客様が安全で安心でき、さらにおいしいと言って頂ける食材を販売しております。自家生産から各地こだわりの食材まで幅広く提供してまいります。

〒321-4222 益子町小泉1090-1
TEL▶0285-77-4705
定休日▶不定休(シフト制)
営業時間▶9:00~17:00

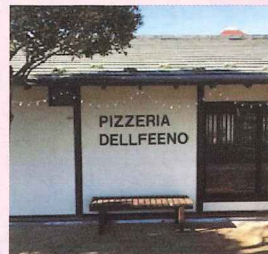


トライアルドラッグ益子店

店長：土屋 朋文

街のお客様の美と健康をサポートするドラッグストアとして2018年にオープン。医薬品・化粧品・健康食品の他、毎日使う食料品、日用品までお買得価格にて各種品揃えしております。毎週金曜ポイント3倍、毎月25日医薬品化粧品ポイント10倍などお得なポイントデーも開催しております。ぜひご利用くださいませ！

〒321-4217 益子町益子2795-1
TEL▶0285-70-1770 定休日▶なし
HP▶<http://www.trial-net.co.jp/shops/view/402>
営業時間▶10:00~21:00



PIZZERIA DELLFEENO

代表：塩田 真司

つかもと広場に新たにオープンした薪窯で焼き上げる本格ナポリピッツァ！仕入れ状況が変わりますが、毎日益子の食材を使った6~9種類のピッツァをご用意しています。各種パーティーも承っております。是非ご来店下さい。

〒321-4217 益子町益子3330-1
TEL▶080-9083-5217
Instagram▶dellfeeno2
定休日▶不定休
営業時間▶11:30~15:00(L.O14:30)



SOITOGЕ(ソイトゲ)

代表：長岡 正子

日々の生活を楽しむための、器と生活雑貨のセレクトショップです。

〒321-4217 益子町益子903-1
TEL▶0285-81-3882
HP▶<http://soitoge.amebaownd.com>
定休日▶日曜~水曜(木曜~土曜営業)
営業時間▶11:00~15:00 ※土曜のみ16:00まで



匠美建築

代表：永盛 裕史

一般住宅建築施工請負を行っています。今年1月に開業したばかりなので、よろしくお願ひいたします。

〒321-4216 益子町埴2369-48
TEL▶0285-70-8510

